

BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR Esthétique Cosmétique et Parfumerie

Prérequis :

- Être titulaire d'un Bac Général ou Professionnel ou diplôme équivalent.
- Avoir une sensibilité aux métiers et à l'univers de la beauté et du bien-être

Objectifs :

- Maîtriser les techniques esthétiques (visage, corps, maquillage, beauté des mains et des pieds, épilation) dans le respect des transitions écologiques
- Acquérir les connaissances approfondies en produits cosmétiques et en animation et commercialisation sur tous ces aspects (techniques, réglementaires, économiques, scientifiques)
- Gérer et planifier l'activité d'un institut/Spa dans le respect de la responsabilité sociale de l'entreprise (RSE)

INFORMATIONS

Types de formation



- Initiale
- Alternance
(apprentissage et professionnalisation)

Publics ciblés



- Étudiants
- Demandeurs d'emploi
- Salariés
(congés de transition pro ou CPF)
- Titulaires du BAC

Durée



- 18 mois
- 7 semaines de stage

Programme :

1ÈRE ANNÉE - COMPÉTENCES COMMUNES

C1 - DÉVELOPPEMENT DES PRESTATIONS ESTHÉTIQUES ET DE BIEN-ÊTRE

- C1-1 Techniques esthétiques, prestations de services innovantes et respectueuses des transitions écologiques
- C1-2 Prestations UV
- C1-3 Démonstration de techniques esthétiques innovantes
- C1-4 Offre commerciale et relation client - Environnement professionnel - Design de communication - Valorisation des produits et services

C2 - CONCEPTION DE TOUT OU PARTIE D'UN PROJET D'UNE ENTREPRISE, D'UN PÔLE D'ACTIVITÉ, D'UN SERVICE

- C2-1 Analyse des besoins d'une entreprise
- C2-2 Conception d'un projet dans le respect de la RSE (responsabilité sociale de l'entreprise)
- C2-3 Communiquer avec les différents acteurs de l'entreprise et les partenaires

2ÈME ANNÉE - 2 OPTIONS AU CHOIX

C3 - MANAGEMENT

- C3-1 Conception de projet et management stratégique
- C3-2 Pilotage du management opérationnel
- C3-3 Gestion des ressources humaines
- C3-4 Développement des points de vente

C3 - ANIMATION COMMERCIALE

- C3-1 Négociation et développement de l'activité
- C3-2 Action d'animation et de formation
- C3-3 Communication, promotion d'une marque, de l'entreprise
- C3-4 Animation de l'équipe de conseillers en vente

Poursuite d'études :

- Licence Ingénierie des produits cosmétiques
- Diplôme de spécialisation commerciale
- Toutes études supérieures de commerce, de communication, de gestion d'entreprise
- Licence professionnelle Animateur - Formateur

Déroulement des examens : Dates d'inscription à l'examen en Novembre de l'année N
Période des épreuves : Mai - Juin N+1

EPREUVE	NATURE	DURÉE	COEFFICIENT
E1 Langue vivante étrangère anglais Compréhension, sans préparation Expression, sans préparation	Oral	30 min 15 min	2
E2 Environnement scientifique et technologique (physique, chimie, biologie, cosmétologie, culture économique et juridique)	Écrit	3h	4
E3 Techniques professionnelles respectueuses de l'environnement	Pratique en atelier	3h	5
E4 Soutenance du projet professionnel de développement d'une entreprise, d'un pôle d'activité ou d'un service	Oral et dossier	40 min	5
E5 Épreuve professionnelle spécifique à l'option	Écrit	4h	6
Épreuve facultative langue vivante : LVE B	Oral	15 min	

Inscriptions :



de Janvier à
Septembre

- Dossier de candidature (à télécharger sur le site internet et à renvoyer par courrier à l'école)
- Entretien individuel

Débouchés :

- Institut de beauté / Centre spécialisé
- Parfumerie
- Entreprise de distribution
- Thalassothérapie

Mise à jour : 17/01/2024

EPSILON - LA ROCHE SUR YON

12 rue Jean Jaurès - 85800 La Roche sur Yon

02 51 36 35 00

laroche@ecoleepsilon.fr



ÉCOLE EPSILON



@ECOLE_EPSILON

